

คุณวุฒิวิชาชีพ

สาขาวิชาชีพบริการยานยนต์ สาขางานขายและบริการ อาชีพพนักงานขายรถยนต์ใหม่ ระดับ 3

คุณลักษณะของผลการเรียนรู้ (Characteristics of Outcomes)

บุคคลที่มีคุณลักษณะของผลการเรียนรู้ที่พึงประสงค์ในอาชีพพนักงานขายรถยนต์ใหม่ ระดับ 3 สามารถปฏิบัติงาน เจรจาต่อรองกับลูกค้า โดยบุคคลต้องมีคุณลักษณะดังนี้

1. ทักษะการสื่อสาร
2. การทำงานเป็นทีม
3. ความสามารถในการแก้ไขปัญหา
4. การเรียนรู้

การเลื่อนระดับคุณวุฒิวิชาชีพ (Qualification Pathways)

1. ผู้ผ่านการประเมินและได้รับการรับรองคุณวุฒิวิชาชีพพนักงานขายรถยนต์ ระดับ 3 ต้องผ่านเกณฑ์การประเมินตามหน่วยสมรรถนะอาชีพ ระดับ 3 จำนวน 1 หน่วย
2. ผู้ผ่านการประเมินและได้รับการรับรองคุณวุฒิวิชาชีพพนักงานขายรถยนต์ใหม่ ระดับ 3 ต้องได้รับคุณวุฒิวิชาชีพพนักงานขายรถยนต์ใหม่ ระดับ 2 ก่อน

กลุ่มบุคคลในอาชีพ (Target Group)

ผู้ทำงานในกลุ่มอุตสาหกรรมบริการยานยนต์ หรือ
บุคคลที่สำเร็จการศึกษาระดับประกาศนียบัตรวิชาชีพและประกาศนียบัตรวิชาชีพในสาขาที่เกี่ยวข้อง

หมายเหตุ

N/A

หน่วยสมรรถนะ (หน่วยสมรรถนะทั้งหมดของคุณวุฒิวิชาชีพนี้)

13014 ASV-SAL-3-004ZB เจรจางานขาย

องค์กรรับรอง ที่สามารถเข้ารับการประเมินสมรรถนะบุคคล